NOSER ENGINEERING



#304

Aufbau eines Nearshore-Teams



PROVIS

Das im Nearshoring aufgebaute Softwareentwicklungsteam unterstützt uns heute tatkräftig bei der Weiterentwicklung unseres Produktes. Der auf uns zugeschnittene Entwicklungsprozess hilft uns bei der Umsetzung der Arbeiten, so dass wir regelmässig Resultate sehen und auf Veränderungen angemessen reagieren können. Mit dem Success Management der Noser Engineering AG sind wir agil und erfolgsorientiert unterwegs.

Raphael Kohler, Verwaltungsratpräsident, PROVIS AG

Aufbau eines Nearshore-Teams

Kundennutzen

Die PROVIS AG entwickelt eine massgeschneiderte Software für Bauexperten, die verschiedene Bereiche wie CRM und Finanzplanung integriert. Die Software unterstützt das gesamte Leistungsmodell nach SIA 112 und dient als flexibles Werkzeug für die administrative, finanzielle und projektbezogene Steuerung von Bauprojekten, das stark an die individuellen Bedürfnisse der Kunden angepasst werden kann.

In den letzten Jahren wurde es immer schwieriger, genügend SQL-Softwareentwickler für die anspruchsvolle Weiterentwicklung zu finden. Mit Hilfe von Noser Engineering wurde ein Nearshore-Team aufgebaut und durch deren Success Management in die bestehende Organisation integriert. Der Entwicklungsprozess wurde zudem durch einen neuen, auf agilen Prinzipien basierenden Entwicklungsprozess messbar gesteigert.
Durch die Zusammenarbeit mit der Noser Engineering AG hat sich die Entwicklungsgeschwindigkeit messbar erhöht und PROVIS AG konnte die Kapazitäten besser auf die dynamischen Anforderungen ausrichten. Mit dem eingeführten Entwicklungsprozess und den damit verbundenen Rollen ist eine Skalierung der Teams möglich, um besser auf Spitzen reagieren zu können.

Leistungen Noser Engineering

Der Success Manager der Noser Engineering AG war von Anfang an dabei. Er unterstützte die PROVIS AG bei der Auswahl der Entwickler, der Einrichtung der Arbeitsplätze, der Planung und der Begleitung der Einarbeitung.
Der neue, auf Scrum basierende Entwicklungsprozess wurde von ihm für und mit dem Kunden erarbeitet, dokumentiert und geschult.

Als Scrum Master hat er das Team über mehrere Monate gecoacht, mitgearbeitet und den Prozess verfeinert. Er engagierte sich dort, wo der Bedarf am grössten war. In regelmässigen Meetings mit dem Steering Board wurden die erreichten Ziele, die aktuellen Herausforderungen sowie die nächsten Schritte und Veränderungsvorschläge mit dem Kunden besprochen - so wie man es von einem Success Manager erwarten darf.

Methoden
Scrum · Agil · Projektmanagement

Dienstleistungen
Managed Capacity · Consulting

Tools
Jira

Branchen
Gebäudetechnik